



Δ/νση Πληροφόρησης και Υποστήριξης
Επιχειρήσεων
Αρμόδια: **κα Ε. Τσιρώνη**
Τηλ.: 2310 510047
E-mail: tsironi@hepo.gr

Επιχειρηματική Αποστολή

ΠΟΡΤΟΓΑΛΙΑ

ΛΙΣΣΑΒΟΝΑ

15-17 Μαΐου 2012

Η αγορά της Πορτογαλίας

Παρά τη δυσμενή οικονομική συγκυρία το διμερές εμπόριο μεταξύ της Πορτογαλίας και της Ελλάδας, εμφανίζει για πρώτη φορά το 2011 πλεόνασμα υπέρ της Ελλάδος. Κατά το πρώτο 10 μήνο του 2011, ο ογκος του διμερους εμπορίου Ελλάδας – Πορτογαλίας αυξήθηκε κατά 5% έναντι του αντίστοιχου διαστήματος του 2010, κυρίως χάρη στην **αύξηση των ελληνικών εξαγωγών κατά 26,27%**. Επισημαίνεται ότι το ποσοστό αύξησης των ελληνικών εξαγωγών στην Πορτογαλία είναι πολύ υψηλότερο από το αντίστοιχο ποσοστό αύξησης του συνόλου των πορτογαλικών εξαγωγών ανα τον κόσμο κατά την ίδια περίοδο.

Αναλυτικότερα όσον αφορά την πορεία των ελληνικών εξαγωγών, τα τελευταία δύο χρόνια, παρουσιάζει μια ανοδική πορεία, αφού το **2010 έφτασαν τα 109 εκ.€ (+7,88% έναντι του 2009)** και το **10μηνο του 2011 ανήλθαν σε 111,4εκ.€ σημειώνοντας αύξηση 26,27% έναντι του αντίστοιχου διαστήματος του 2010**

Όπως καταδεικνύουν τα επίσημα στατιστικά στοιχεία, υπάρχει περιθώριο για προώθηση των ελληνικών εξαγωγών, κυρίως σε παραγωγικά ενδιάμεσα αγαθά που απευθύνονται στην τοπική βιομηχανία, όσο και σε ορισμένες κατηγορίες καταναλωτικών αγαθών (ιχθυρά, φάρμακα, τρόφιμα (delicatessen), έτοιμα γεύματα, προϊόντα ιδιωτικής ετικέτας)

Ο Ελληνικός Οργανισμός Εξωτερικού Εμπορίου - ΟΠΕ Α.Ε. στο πλαίσιο του Προγράμματος Δράσης του για το 2012, διοργανώνει επιχειρηματική αποστολή στη Λισσαβόνα.

Το πρόγραμμα της αποστολής περιλαμβάνει:

- 15/5**, άφιξη στη Λισσαβόνα
- 16/5**, επιχειρηματικές συναντήσεις
- 17/5**, αναχώρηση

Οι τομείς που παρουσιάζουν ιδιαίτερο ενδιαφέρον, αντιστοιχούν σε διαπιστωμένες ανάγκες της Πορτογαλικής αγοράς και είναι:

- ✚ **Τρόφιμα (delicatessen)**
- ✚ **Ιχθυρά.**
- ✚ **Δομικά υλικά**
- ✚ **Χημικά προϊόντα**
- ✚ **Πλαστικές Ύλες**
- ✚ **Φαρμακευτικά**

Η συμμετοχή στην αποστολή, σας δίνει τη δυνατότητα:

- ✓ να πραγματοποιήσετε προκαθορισμένες συναντήσεις με τις κατάλληλες επιχειρήσεις
- ✓ να διερευνήσετε τις δυνατότητες συνεργασίας
- ✓ να ενημερωθείτε για τον ανταγωνισμό και τις συνθήκες της αγοράς

Το κόστος συμμετοχής ανέρχεται σε 300,00 € ανά εταιρεία, προκειμένου μετά και τη συμμετοχή του ΟΠΕ, να καλυφθεί το κόστος οργάνωσης της αποστολής που περιλαμβάνει :

- ✓ ατομικό πρόγραμμα επιχειρηματικών συναντήσεων
- ✓ διερμηνεία- γραμματειακή υποστήριξη
- ✓ ενοικίαση αιθουσών για την πραγματοποίηση των επιχειρηματικών συναντήσεων.

Οι επιχειρήσεις αναλαμβάνουν να καλύψουν εξ ιδίων :

- ✓ αεροπορικό εισιτήριο και
- ✓ διαμονή του εκπροσώπου τους στη Λισσαβόνα

Οι ενδιαφερόμενοι παρακαλούνται να:

- αποστείλουν σε ηλεκτρονική μορφή την συνημμένη δήλωση συμμετοχής καθώς και το εταιρικό τους προφίλ στην αγγλική γλώσσα **το αργότερο μέχρι 29 Φεβρουαρίου 2012** στη διεύθυνση tsironi@hepo.gr υπόψη κυρίας Τσιρώνη Ελένης και
- να καταβάλουν το ποσό των 300,00 € με κατάθεση στην Εμπορική Τράπεζα, αριθμός λογαριασμού ΟΠΕ 054/84029998. **Στο καταθετήριο πρέπει να αναφέρεται η χώρα της επιχειρηματικής αποστολής και η επωνυμία της επιχείρησης.**

Αντίγραφο του σχετικού παραστατικού της Τράπεζας, παρακαλούμε να διαβιβάζεται στο fax: 2310 510046, υπόψη κας.. Τσιρώνη Ελένης

Λεπτομερείς πληροφορίες για την οικονομία της Πορτογαλίας μπορείτε να αναζητήσετε στην δικτυακή πύλη του Υπουργείου εξωτερικών AGORA (<http://agora.mfa.gr/>)

**GREEK TRADE DELEGATION
TO PORTUGAL (LISBON)
(15-17 MAY 2012)**

APPLICATION FORM

COMPANY NAME:			
ADDRESS:			
CONTACT PERSON:		MOB.:	
TEL.:		FAX:	
E-MAIL:		WEB SITE:	
COMPANY ESTABLISHED ON (YEAR):	NUMBER OF EMPLOYEES:	ANNUAL TURNOVER:	
Description of your company's history / background			
Description of your company's core activity			
Key characteristics of the products / services offered (your company's unique selling points in comparison with competitors)			
Price bracket (low, mid, upper price range on international level)			
Type of end user / market segment			
Main competition in Greece			
Main competition abroad / in the market of this trade mission			
Current export markets			
Way of representation in the above mentioned export markets (agent, local office etc.)			
Experience in the market of this trade mission			
Goals for participating in this trade mission			

MATCH – MAKING PROFILE

Profile of desired business partner:	
Partners (agents, importers, distributors, joint venture partners)	
Engineering contractors	
Consultants	
Manufacturers / suppliers	
Others	
Which person or department within the above mentioned categories would be the most suitable to approach?	
Director	
Commercial Director	
Technical Director	
Purchase Manager	
Sales manager	
Logistic Manager	
Production Manager	
Engineering staff	
Other, namely:	
Known business relations to be contacted for match-making? If so, please mention company name, contact person, tel./fax and e-mail	
Unknown business relations that you would like to meet during the trade mission? If so, please mention company name, contact person, tel./fax and e-mail. These are companies you have heard of, but do not have direct contact with.	
Is there a company you prefer <u>not</u> to meet, for example a company you already have contact with? If so, please mention company name, contact person, tel./fax and e-mail.	
Do you currently have or had previously an agent in the market of this trade mission? Please specify and mention company name, contact details.	
Do you have existing contact that you wish to invite to a network reception? If so, please mention company name, contact person, tel./fax and e-mail. Please note that the invitations can only be send if all data are filled out.	

Your company will be **represented** by: NAME AS IN PASSPORT & MOBILE NUMBER

Mr./Mrs.

Does your representative:

- Is speaking English
- Needs interpretation during the meetings

Please enclose your company profile in English with a maximum of 300 words and a digital logo and photo of the company representative. The company profile must include:

- **products / offered services**
- **type of customers / end users**
- **international experiences and references (important markets, customers, projects)**

Σημειώνουμε ότι οι πληροφορίες που περιέχονται στην αίτηση είναι καθοριστικές για την αναζήτηση των πλέον κατάλληλων, για την επιχείρησή σας, επαφών στο εξωτερικό, γι' αυτό παρακαλούμε να προσδιορίσετε επακριβώς το είδος των επιχειρήσεων που θέλετε να συναντήσετε και να περιγράψετε αναλυτικά τα προϊόντα/υπηρεσίες που ενδιαφέρεστε να προωθήσετε στην συγκεκριμένη αγορά.

ΠΑΡΑΚΑΛΟΥΜΕ ΑΝΑΓΡΑΨΤΕ ΤΑ ΠΛΗΡΗ ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΤΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗΣ ΓΙΑ ΤΗΝ ΕΚΔΟΣΗ ΤΟΥ ΤΙΜΟΛΟΓΙΟΥ
