



Επιχειρηματική Αποστολή

Δ/ση Πληροφόρησης &
Υποστήριξης Επιχειρήσεων
Αρμόδια: κα
Ελένη Παναγιωταροπούλου
Τηλ.: 210 9982342
E-mail:
panagiataropoulou@hepo.gr

ΚΥΠΡΟΣ

ΛΕΥΚΩΣΙΑ

3 Απριλίου – 5 Απριλίου 2012

**Η ΑΓΟΡΑ ΤΗΣ
ΚΥΠΡΟΥ**

Η γεωγραφική θέση της Ελλάδας και Κύπρου στο ζωτικό χώρο της Ανατολικής Μεσογείου, το υψηλό επίπεδο οικονομικής ανάπτυξης, σε σχέση με την ευρύτερη περιοχή, οι παραδοσιακοί φιλικό και κοινωνικοί δεσμοί των δύο χωρών, τα κοινά ήθη, έθιμα και γλώσσα δίνουν τη δυνατότητα στην Ελλάδα να λειτουργεί ως δίαυλος της Κύπρου προς τις χώρες της Ανατολικής Ευρώπης και στην Κύπρο, να επεκτείνει την οικονομική εμβέλεια της Ελλάδας στην Μ. Ανατολή και στις πολυπληθυσμιακές αραβικές αγορές.

Οι διμερείς οικονομικές κι εμπορικές σχέσεις αναπτύσσονται και καλλιεργούνται στα πλαίσια ενός ευρύτερου ενιαίου οικονομικού χώρου, ενώ και η ένταξη της Κύπρου στην Ε.Ε. έχει προσδώσει μεγαλύτερη δυναμική και σύσφιξη των διμερών συναλλαγών.

Στόχος της επιχειρηματικής αποστολής είναι να αξιοποιηθούν με τον καλύτερο τρόπο οι επιχειρηματικές ευκαιρίες που παρουσιάζει σήμερα η Κύπρος στον τομέα των εξαγωγών και των συνεργασιών με αμοιβαία οικονομικά οφέλη.

Ο Ελληνικός Οργανισμός Εξωτερικού Εμπορίου - ΟΠΕ Α.Ε. στο πλαίσιο του Προγράμματος Δράσης του για το 2012, διοργανώνει για τους κλάδους βιομηχανικών - δομικών προϊόντων - φωτοβολταϊκών προϊόντων & Ηλιακής Ενέργειας επιχειρηματική αποστολή στη Κύπρο.

Το πρόγραμμα της αποστολής περιλαμβάνει:

- 3/4** άφιξη στη Λευκωσία
- 4/4** επιχειρηματικές συναντήσεις
- 5/4** Αναχώριση

Η επιχειρηματική αποστολή αποβλέπει στην καλλιέργεια σχέσεων και συνεργασίας με επιχειρηματίες της Κύπρου και απευθύνεται σε ελληνικές επιχειρήσεις που δραστηριοποιούνται στους παρακάτω κλάδους:

- **Δομικών υλικών**
- **Βιομηχανικών προϊόντων**
- **Φωτοβολταϊκά συστήματα & Ηλιακή Ενέργεια**

Η συμμετοχή στην αποστολή, σας δίνει τη δυνατότητα:

- ✓ να πραγματοποιήσετε προκαθορισμένες συναντήσεις με τις κατάλληλες επιχειρήσεις
- ✓ να διερευνήσετε τις δυνατότητες συνεργασίας
- ✓ να ενημερωθείτε για τον ανταγωνισμό και τις συνθήκες της αγοράς

Το κόστος συμμετοχής ανέρχεται σε 300,00 € ανά εταιρεία, προκειμένου μετά και τη συμμετοχή του ΟΠΕ, να καλυφθεί το κόστος οργάνωσης της αποστολής που περιλαμβάνει:

- ✓ ατομικό πρόγραμμα επιχειρηματικών συναντήσεων
- ✓ γραμματειακή υποστήριξη
- ✓ ενοίκιαση αίθουσας για την πραγματοποίηση των επιχειρηματικών συναντήσεων
- ✓ διαμονή δυο διανυκτερεύσεων στο ξενοδοχείο Hilton park στη Λευκωσία

Οι επιχειρήσεις αναλαμβάνουν να καλύψουν εξ ιδίων:

- ✓ αεροπορικό εισιτήριο

Οι ενδιαφερόμενοι παρακαλούνται να:

- αποστέλνουν σε ηλεκτρονική μορφή την συνημμένη δήλωση συμμετοχής καθώς και το εταιρικό τους προφίλ στην αγγλική γλώσσα **το αργότερο μέχρι τις 20 Φεβρουαρίου 2012** στη διεύθυνση panagiataropoulou@hepo.gr υπόψη κυρίας Ελένης Παναγιωταροπούλου και
- να καταβάλουν το ποσό των **300,00 €** με κατάθεση στην Εμπορική Τράπεζα, αριθμός λογαριασμού ΟΠΕ 054/84029998. **Στο καταθετήριο πρέπει να αναφέρεται η χώρα της επιχειρηματικής αποστολής και η επωνυμία της επιχείρησης.**

Αντίγραφο του σχετικού παραστατικού της Τράπεζας, παρακαλούμε να διαβιβάζεται στο fax: 210 9982282, υπόψη κας. Παναγιωταροπούλου Ελένης

Λεπτομερείς πληροφορίες για την οικονομία της Κύπρου; μπορείτε να αναζητήσετε στην δικτυακή πύλη του Υπουργείου Εξωτερικών AGORA (<http://agora.mfa.gr/>)

**GREEK TRADE DELEGATION
TO CYPRUS (ΛΕΥΚΩΣΙΑ)
(3 ΑΠΡΙΛΙΟΥ – 5 ΑΠΡΙΛΙΟΥ 2012)**

APPLICATION FORM

COMPANY NAME:			
ADDRESS:			
CONTACT PERSON:		MOB.:	
TEL.:		FAX:	
E-MAIL:		WEB SITE:	
COMPANY ON (YEAR):	ESTABLISHED	NUMBER OF EMPLOYEES:	ANNUAL TURNOVER:
Description of your company's history / background			
Description of your company's core activity			
Key characteristics of the products / services offered (your company's unique selling points in comparison with competitors)			
Price bracket (low, mid, upper price range on international level)			
Type of end user / market segment			
Main competition in Greece			
Main competition abroad / in the market of this trade mission			
Current export markets			
Way of representation in the above mentioned export markets (agent, local office etc.)			
Experience in the market of this trade mission			
Goals for participating in this trade mission			

MATCH – MAKING PROFILE

Profile of desired business partner:	
Partners (agents, importers, distributors, joint venture partners)	
Engineering contractors	
Consultants	
Manufacturers / suppliers	
Others	
Which person or department within the above mentioned categories would be the most suitable to approach?	
Director	
Commercial Director	
Technical Director	
Purchase Manager	
Sales manager	
Logistic Manager	
Production Manager	
Engineering staff	
Other, namely:	
Known business relations to be contacted for match-making? If so, please mention company name, contact person, tel./fax and e-mail	
Unknown business relations that you would like to meet during the trade mission? If so, please mention company name, contact person, tel./fax and e-mail. These are companies you have heard of, but do not have direct contact with.	
Is there a company you prefer <u>not</u> to meet, for example a company you already have contact with? If so, please mention company name, contact person, tel./fax and e-mail.	
Do you currently have or had previously an agent in the market of this trade mission? Please specify and mention company name, contact details.	
Do you have existing contact that you wish to invite to a network reception? If so, please mention company name, contact person, tel./fax and e-mail. Please note that the invitations can only be send if all data are filled out.	

Your company will be **represented** by: NAME AS IN PASSPORT & MOBILE NUMBER

Mr./Mrs.

Does your representative:

- Is speaking English
- Needs interpretation during the meetings

Please enclose your company profile in English with a maximum of 300 words and a digital logo and photo of the company representative. The company profile must include:

- **products / offered services**
- **type of customers / end users**
- **international experiences and references (important markets, customers, projects)**

Σημειώνουμε ότι οι πληροφορίες που περιέχονται στην αίτηση είναι καθοριστικές για την αναζήτηση των πλέον κατάλληλων, για την επιχείρησή σας, επαφών στο εξωτερικό, γι' αυτό παρακαλούμε να προσδιορίσετε επακριβώς το είδος των επιχειρήσεων που θέλετε να συναντήσετε και να περιγράψετε αναλυτικά τα προϊόντα/υπηρεσίες που ενδιαφέρεστε να προωθήσετε στην συγκεκριμένη αγορά.

ΠΑΡΑΚΑΛΟΥΜΕ ΑΝΑΓΡΑΨΤΕ ΤΑ ΠΛΗΡΗ ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΤΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗΣ ΓΙΑ ΤΗΝ ΕΚΔΟΣΗ ΤΟΥ ΤΙΜΟΛΟΓΙΟΥ
